

معاونت مهندی، بژویش و فناوری

(اواره کل مظام تأمین وتجاری سازی فناوری)

معارباي ارزياني صلاحت ورتبه بندي

تأمين كنندكان داخلي كالا

مردادماه عه

ويرايش اول

جدولشماره-۱: معیارهای ارزیابی صلاحیت و رتبهبندی تأمین کنندگان داخلی

| ملاحظات | امتياز نهائي | امتیاز ارزیابی (۰ تا ۱۰۰) | ضریب وزنی | شرح عوامل مورد ارزیابی | رديف |
|---------|--------------|------------------------------|--------------|---------------------------------------|------|
| | | | ** | توان مالی | 1 |
| | | | 10 | حسن سابقه | ۲ |
| | | | ** | ارزیابی مشتریان قبلی | ٣ |
| | | | ۶ | نمایندگی فروش کالا و خدمات پس از فروش | ۴ |
| | | | 18 | توان مدیریت و کار آمدی | ۵ |
| | | | Y | نظام كيفيت و نحوه تضمين محصولات | ۶ |
| | | | ۵ | مالكيت دفتر شركت و انبار | ٧ |
| | | | Y | تجربه و سوابق کاری | ٨ |
| | | | • | کل امتیازات از ۱۰۰۰۰ | جمع |

رتبه شركت مورد بازديد

دستورالعمل تخصیص امتیاز معیارها در ارزیابی و رتبهبندی تأمین کنندگان داخلی بر اساس موارد مندرج در جدول شماره-۱

الف– هدف

هدف از این دستورالعمل بکاربردن روشی جهت محاسبه و تخصیص امتیاز معیارها در ارزیابی و رتبهبندی تأمین کنندگان داخلی کالا می باشد.

ب- دامنه کاربرد

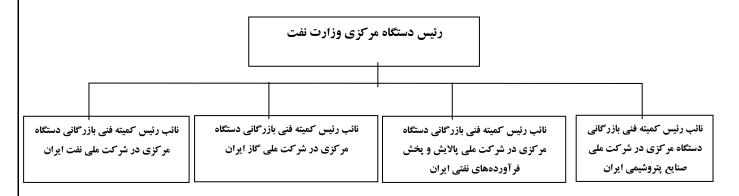
کلیه متقاضیان شرکت در لیست تأمین کنندگان داخلی مورد تأیید دستگاه مرکزی وزارت نفت، مشمول این دستورالعمل میباشند.

ج - مفاهیم و اختصارات

تأمین کننده: منظور از تأمین کننده، شرکت یا مجموعه ای می باشد که یک یا چند قلم از کالاها و تجهیزات مورد نیاز شرکتهای تابعه وزارت نفت را که امکان تولید و ساخت در داخل کشور ندارد از طریق ارتباطات خارجی تأمین مینماید.

د- مسئوليتها

مسئولیت اجرای این روش به عهده رئیس دستگاه مرکزی وزارت نفت بوده وکمیتههای فنی بازرگانی دستگاه مرکزی وزارت نفت در شرکتهای اصلی (مطابق نمودار زیر) ملزم به رعایت مفاد آن هستند.



ه – شرح دستورالعمل:

نحوه محاسبه و تخصیص امتیاز در ستون «امتیاز ارزیابی (۱۰۰)» برای ۸ردیف موجود در جدول ارزیابی تأمین کنندگان داخلی به ترتیبی که در بندهای ذیل تشریح می شود، خواهد بود. امتیاز ستون «امتیاز نهائی ارزیابی» در جدول مذکور از حاصلضرب مقدار عددی ستون «امتیاز ارزیابی (۱۰۰ تا ۱۰۰)» هر قلم (هرسطر)در مقدار عددی ستون «ضریب وزنی» متناظر همان قلم (در همان سطر) بدست می آید.

تبصره ۱ :در مواردی اگر تأمین کننده مدارک و مستندات لازم را بنا به هر دلیلی ارائه ندهد، امتیاز ارزیابی برای آن موارد حداقل امتیاز ارزیابی در نظر گرفته خواهد شد.

۱- توان مالی

برای محاسبه امتیاز این معیار از فرمول زیر استفاده می شود:

میانگین ارقام مالی

$\times \cdots$

میانگین ده برابر سقف معاملات متوسط

ارقام مالی:طبق ماده ۲۵ آیین نامه اجرایی بند «ج» ماده ۱۲ قانون برگزاری مناقصات این ارقام بر اساس اطلاعات حداکثر پنج سال گذشته زمان ارزیابی و مشتمل بر مقادیر زیر است؛

- ۱۰۰ برابر مالیات متوسط سالانه، مستند به اسناد مالیات های قطعی و علی|لحساب پرداخت شده.
- ۲۵٪ فروش آخرین سال تولید، مستند به قراردادها و اسناد فروش یا صورتهای مالی تأیید شده.
 - ۱۰٪ دارایی ثابت، مستند به اظهارنامه رسمی یا گواهی بیمه داراییها.

تبصره ۱ :روش محاسبه بدین گونه خواهد بود که ابتدا میانگین هر یک از اجزاء ارقام مالی محاسبه و سپس بر میانگین ده برابر سقف معاملات متوسط متناظر با سالهای اجزاء ارقام مالی تقسیم میشود. لذا بالاترین عدد کسب شده از تقسیمهای مربوطه ضربدر ۱۰ و تا سقف ۱۰۰ مبنای محاسبات میباشد.

تبصره ۲: تقسیم نمودن ۲۵٪ فروش آخرین سال تولید بر سقف معاملات متوسط سال متناظر نیز صحیح میباشد.

۲- حسن سابقه

حسن سابقه یا به عبارتی قراردادهای همکاری و فروش محصول به شرکتهای تابعه صنعت نفت یا شرکته های غیر نفتی متناسب طی حداکثر ۵ سال گذشته ملاک تعیین امتیاز میباشد. به گونهای که به ازای هر قرارداد فروش با شرکتهای صنایع غیر نفتی فروش با شرکتهای صنایع غیر نفتی متناسب، ۵ امتیاز تا سقف ۱۰۰ امتیاز لحاظ میشود.

۳- ارزیابی مشتریان قبلی

ارزیابی مشتریان قبلی همان گواهی حسن انجام کار، رضایتنامه و یا گواهینامه شخص ثالث طی حداکثر ۵ سال گذشته ملاک ارزیابی بوده و به ازای هر گواهی صادره توسط شرکتهای تابعه صنعت نفت ده امتیاز و به ازای هر گواهی صادره توسط شرکتهای غیر نفتی متناسب ۵ امتیاز تا سقف ۱۰۰ امتیاز لحاظ می شود.

۴- نمایندگی فروش کالا و خدمات پس از فروش

۴-۱- تعداد نما بندگی

| انحصاری یا بیش از ۳ برند | ۲ و ۳ برند | یک برند | ندارد |
|--------------------------|------------|---------|-------|
| ۵٠ | ٣٠ | 1. | • |

۴-۲- اعتبار برند

امتیازاین مورد بنا به تشخیص کارشناس و به روش زیر محاسبه میشود.

| قابل قبول متوسط حوب |
|---------------------|
|---------------------|

| ٣. | ٧. | ١. |
|---------|-----|-----|
| ١ ٠ ٠ ١ | 1 * |) * |
| | | |

۴-۳- وجود سیستم مدیریت خدمات پس از فروش

| خوب | قابل قبول | ندارد |
|-----|-----------|-------|
| ۲٠ | 1. | • |

۵- توان مدیریت و کار آمدی

۵-۱- تجربه و سابقه مدیران و کارکنان کلیدی

| عالى | خوب | متوسط | قابل قبول |
|------|-----|-------|-----------|
| ٨٠ | ۶۰ | ۴٠ | ۲٠ |

۵-۲- گواهینامههای ISO

| دارد | ندارد | وجود گواهینامههای ISO |
|------|-------|-----------------------|
| ۲٠ | • | امتياز |

8- نظام كيفيت و نحوه تضمين محصولات

امتیاز این مورد بنا به تشخیص کارشناس و به روش زیر محاسبه میشود.

| عالى | خوب | متوسط | دارد | ندارد |
|------|-----|-------|------|-------|
| 1 | ٧۵ | ۵٠ | ۲۵ | • |

۷- مالکیت دفتر شرکت و انبار

۱-۷-مالکیت دفتر شرکت

| مالكيت | استیجاری | ندارد |
|--------|----------|-------|
| ٧٠ | ٣٠ | • |

۷-۲-وجود انبار و سیستم انبارداری

| با Coding دارد | بدون Coding دارد | ندارد |
|----------------|------------------|-------|
| ٣٠ | ۲٠ | • |

۸- تجربه و سوابق کاری شرکت

$-1-\Lambda$ سابقه فعالیت شرکت

| ۱۱ تا ۱۵ سال بالاتر از ۱۵ سال | ۶ تا ۱۰ سال | اتا۵ سال |
|-------------------------------|-------------|----------|
|-------------------------------|-------------|----------|

| ۲۰ امتیاز ۴۰ امتیاز ۴۰ امتیاز ۸۰ امتیاز ۲۰ |
|--|
|--|

۸-۲- گواهینامه ثبت نام در مالیات بر ارزش افزوده

| دارد | ندارد | گواهینامه ثبتنام در نظام مالیات بر ارزش افزوده |
|------|-------|--|
| ۲٠ | • | امتياز |

رتبهبندى شركتها

رتبهبندی شرکتهایی که مورد ارزیابی قرار میگیرند بر اساس الگوی زیر و امتیاز نهایی حاصل از جدول شماره-۱ (ارزیابی صلاحیت و رتبهبندی تأمین کنندگان داخلی) محاسبه می شود:

| امتياز | رتبه |
|------------------------|-----------------|
| ۱۰۰ ≥امتياز اكتسابي≥۸۶ | 1 |
| ۸۵ ≥امتياز اكتسابي ≥۷۱ | ٢ |
| ۷۰≥امتياز اكتسابي≥۵۶ | ٣ |
| ۵۶>امتیاز اکتسابی | کمتر از حد نصاب |